

Foro Nacional sobre Desarrollo Industrial

“TLCAN: Vislumbres y Líneas de Futuro a Veinte años de su Vigencia”

México, D.F., 07 de octubre, 2014



Eugenio Salinas Morales
Presidente Comisión de Comercio Exterior



concamin

INNOVACIÓN Y CRECIMIENTO

Agradecimientos

2

Senado de la República:

Senadora Marcela Guerra

Instituto para el Desarrollo Industrial y el Crecimiento Económico

Ing. Raúl Gutiérrez Muguera

Instituto de Investigaciones Jurídicas de la UNAM

Dr. Pedro Salazar Ugarte y Dr. Arturo Oropeza García

Temario de la Presentación.

3

I.- Precondiciones de Competitividad

II.- Propuesta para Control Aduanero y Certificación de Origen

III.- ¿Qué Sigue, que Falta entre México-Norteamérica?; NAFTA Plus

A. Infraestructura

B. Acero

C. Agropecuario

D. Salud

E. Medio Ambiente y Ambiente Laboral

I.- Precondiciones de Competitividad

4

- Instrumentar las reformas estructurales en materia de: energía, fiscal, competencia, telecomunicaciones, tenencia plena de la tierra en el campo.
- Apoyo y promoción para aprovechar , con productos de mayor valor agregado nacional todos los tratados y acuerdos en vigor.
- Política Industrial clara y mecanismos e incentivos para fomentar un mayor valor agregado nacional; encadenamientos productivos.
- La desgravación en TLCs debe iniciarse a partir de igualar/homologar los aranceles.
- Participación activa y real del sector privado en las negociaciones; “Cuarto de Junto”
- Que siempre exista la oportunidad de romper las negociaciones y retirarse de la mesa.

I .- Precondiciones de Competitividad (Cont.)

5

- Mecanismos de resolución de controversias mucho más ágiles y expeditos; algunos en disciplinas específicas como: inversión, medidas sanitarias y fito/zoosanitarias, practicas desleales de comercio, propiedad intelectual, etc.,
- Instalación de un mecanismo/sistema de monitoreo de importaciones permanente.
- Inventario más completo posible de barreras y trabas arancelarias y no arancelarias, medidas y restricciones fito-zoosanitarias, así como de las “normas” y “certificaciones” de todos nuestros socios comerciales.
- Inventario de los esquemas de promoción a las exportaciones.
- Candados inviolables para garantizar el cumplimiento de lo negociado.
- Aceptar que el Sector Agroalimentario Mexicano, puede tener modalidades y elementos que “*de facto*” permitan protección/exclusión a productos y subsectores sensibles.
- Negociación de mecanismos de compensación a sectores afectados.

II.- Propuesta para Control Aduanero y Certificación de Origen:

6

- Negociar que tratándose del certificado de origen por el importador, la Parte importadora pueda requerir que el CO sea electrónico,; incluir RFC para realizar cruces de información, análisis de riesgo, etc.
- Facultades de verificación de origen directamente, sin tener que agotar la verificación con el exportador o productor, independientemente de quién haya emitido el certificado de origen y que pueda negar el trato arancelario preferencial con base en la verificación al importador.
- En caso de que origen de la mercancía sea falsa, el país importador pueda negar y suspender hacia el futuro, el trato arancelario preferencial sin tener que agotar el procedimiento de verificación de origen y sin que se requiera dos o más negativas de trato.
- Que el país importador pueda suspender la aplicación de aranceles preferenciales, mientras dura la verificación de origen, cuando haya duda razonable de fraude (triangulación).
- Establecer un grupo de trabajo de alto nivel y mesas de trabajo de aduanas

III.- ¿Qué Sigue, que Falta entre México-Norteamérica?;

NAFTA Plus?

7

A. INFRAESTRUCTURA

- Oportunidad de participación de empresas y/o productos mexicanos en la construcción y reposición de infraestructura como: caminos y carreteras, escuelas, líneas de conducción eléctrica, aeropuertos, puertos, telecomunicaciones en general, proyectos de energía como gasoductos y oleoductos. (minimizar efectos del “Buy American Act”)
- Establecimiento de redes integrales de transporte terrestre (carretero y ferroviario), marítimo y aéreo.
- Integración de mercados e Industrias Norteamericanas en Telecomunicaciones y Energía, creando un único mercado continental con libre movimiento de productos y prestación de servicios.

III.- ¿Qué Sigue, que Falta entre México-Norteamérica?; NAFTA Plus?

8

B. ACERO

- Concretar el Mercado Norteamericano del Acero, donde se complementen las industrias de los tres países y se hagan alianzas estratégicas para competir con productos norteamericanos y proveer a terceros países indispensable para poder aprovechar la eventual entrada en vigor del TPP;

C. AGROPECUARIO

- Buscar un comercio agropecuarios en “dos vías” para productos como: carne (cerdo, bovino y ave), azúcar, lácteos, granos y cereales, productos agroindustriales. URGENTE NEGOCIACIÓN DE PROTOCOLOS ZOO Y FITO SANITARIOS, Y DE PROCESOS DE VERIFICACIÓN E INSPECCIÓN EN FRONTERAS MUTUAMENTE HOMOLOGADOS, que eviten diferendos como los del: tomate, chiles, cárnicos, papas, etc.

III.- ¿Qué Sigue, que Falta entre México-Norteamérica?; NAFTA Plus

9

E. AGROPECUARIO (Cont)

- En el caso del cerdo, también hay una oportunidad muy factible de que se concrete un mercado norteamericano similar al del acero y convertir a la región en los proveedores mundiales de carne y productos de cerdo; aprovechar el creciente mercado asiático: TPP y China;
- Explorar las áreas de oportunidad en el ya consolidado mercado para las hortalizas mexicanas en EUA, como es el caso de aumentar el valor agregado de las exportaciones: “más que exportar verduras, exportar ensaladas”, por ejemplo.

D. SALUD

- Lograr las modificaciones a las leyes y disposiciones del Medicare y “ObamaCare” y demás programas de salud en EUA, que permitan desarrollar una industria del cuidado de la salud que de servicio a estadounidenses en México a costos más competitivos respecto a los de su propio país;

III.- ¿Qué Sigue, que Falta entre México-Norteamérica?; NAFTA Plus

10

E. MEDIO AMBIENTE y AMBIENTE LABORAL

- Preparación para el cambio en disposiciones sobre los Acuerdos Paralelos al TLCAN en materia de: Medio Ambiente y Ambiente Laboral que le entrada en vigor del TPP pueda representar.
- Uso de recursos y figuras negociadas en el TLCAN para: capacitación de la fuerza laboral, intercambio de tecnología y cooperación técnica. Es fecha que no se han utilizado ni puesto en práctica desde la vigencia del Tratado;
- El asunto migratorio no puede dejarse de tratar y tenerse presente, en virtud de sus ramificaciones y efectos socioeconómicos para México;

III.- ¿Qué Sigue, que Falta entre México-Norteamérica?; NAFTA Plus

11

E. MEDIO AMBIENTE y AMBIENTE LABORAL (Cont)

- Uso de recursos y figuras bilaterales ya negociadas en el TLCAN para: capacitación de la fuerza laboral, intercambio de tecnología y cooperación técnica.
- Profundización del programa piloto de apertura definitiva para autotransporte de carga
- Definir estrategia regional que permita lograr metas específicas en materia de competitividad, productividad e innovación;
- Definir acciones coordinadas y conjuntas de política comercial entre los tres países del TLCAN frente a terceros países en los foros multilaterales y regionales: OMC, TPP, Inclusión en TLC con Europa

Muchas¹² Gracias

“Todos Moviendo a México....pero Rapidito”

